

ギフトのカリスマから学ぶ！
地域産品の販路開拓は
ギフトにあり！！

参加無料

「売れるギフト商品開発セミナー」

現在、スーパーや量販店では、消費者はより安いものを求める傾向にあります。
そのような中で、地域産品がそれらの価格競争に勝ち残ることは難しい現状にあり、地域産品が狙うべきターゲットはスーパーや量販店ではありません！
今回のセミナーでは、安売り志向ではない市場として、地域産品のお取り寄せブームやお中元・お歳暮、お祝事などの地域産品が狙うべき販路の1つである「ギフト・通販市場」に特化したセミナーを開催します。

講師

(株)ゴールドボンド 代表取締役 大平 孝 氏 (元 シャディ(株) 代表取締役)

(株)ハヤシンチェーン(現シャディ(株))に入社後、

- ・福岡支店長に就任し、1年で最下位からトップの営業地域に発展
- ・セールスプロモーション次長に就任し、3年で売上30億から80億に成長
- ・新たに食品、雑貨等のセットアップ商品を開発し、0円から2年で売上70億円達成等の数々の実績を残し、取締役商品開発本部長、常務取締役企画本部長を経て、シャディ(株)の代表取締役に就任する。

現在、日本でも稀な『地域活性化の為に地域産品開発・販路開拓・営業支援』企業である株式会社ゴールドボンドを立ち上げ、全国の地域産品の商品開発・販路開拓支援に取り組んでいる。

(社)日本販路コーディネーター協会、販路コーディネーター、大阪地域委員 / 認定講師、食農連携コーディネーター、セールスレップ協同組合 理事、NPO法人PPAJ(アメリカのSP研究機関IFPPA日本支部)理事長としても活躍中。



開催日時

9月14日(火) 18時30分～21時

開催場所

福井東商工会 本所 住所：福井市東郷二ヶ町7-10-3

主な内容

地域産品の現状と今後のあるべき姿

ギフトのカリスマ秘伝の「売れる商品とは？売る・儲けるための仕組みとは？」
ギフト・通販市場を通じた全国販売を目指すための具体的なテクニック 等

福井東商工会・福井県商工会連合会

福井県小規模事業経営支援事業

こんな企業・生産者にお薦めです！

食品や農林水産物を生産する企業で、

- ・ 自社のオリジナル商品で首都圏などの新たな取引先を開拓したい！
- ・ 商品開発は得意だけど、どうやって売っていいのかわからない…
- ・ 色々引き合いがあるけど、条件が合わずに断念している… など

こんな特典も！

個別支援を実施します！

本講座受講者で希望者を対象に、大平氏本人を含む販路コーディネーターによる、具体的な改善点や売るための手法等の個別支援を実施します（1企業につき、3～4回程度）

補助金等の申請をお手伝いします！

補助金等を活用したい企業には、申請書類の作成等をお手伝いします

商談会にも参加できます！

県内企業との連携や首都圏等のギフト・通販バイヤーを招聘した商談会に参加できます

申込について

申込方法: 下記の申込書にご記入のうえ、FAXにてお申込ください。

申込期限: 平成22年9月8日(水)

受講料: 無料

申込・問合せ先: 福井東商工会 本所 TEL:0776-41-0206 FAX:0776-41-7110

申込みFAX送信先：0776-41-7110

「売れるギフト商品開発セミナー」 参加申込書

事業所名		受講者氏名	
住所	〒		
電話番号		FAX番号	
E-Mail			
主な取扱商品			